

# LISTA SPRAWDZAJĄCA

## Kim jesteś?

- ☐ Znam swoje mocne strony i o nie oparty jest mój pomysł na biznes
- ☐ Znam swoje mocne strony i wiem, w czym potrzebuję wsparcia
- ☐ Umiem nazwać chociaż jedną rzecz, którą kocham, a która będzie częścią mojego biznesu
- ☐ Mój biznes przyczynia się do kreowania świata, w jakim chciał(a)bym żyć

## Pomysł i testy

- ☐ Wiem, gdzie szukać inspiracji
- ☐ Mam pomysł na biznes
- ☐ Znam narzędzia i techniki testowania mojego pomysłu z udziałem potencjalnych klientów
- ☐ Mam plan testowania moich hipotez (wyobrażeń)

## Klienci, grupy docelowe

- ☐ Zidentyfikowałem(a) typy potencjalnych klientów
- ☐ Znam osobiście co najmniej jedną osobę z każdego typu
- ☐ Wiem, kto najbardziej potrzebuje tego, co oferuję, i jest gotowy najszybciej skorzystać z mojej oferty
- ☐ Umiem powiedzieć, czym różni się moja oferta od tego, co proponują

## Sprzymierzeńcy

- ☐ Wiem, na kogo mogę liczyć
- ☐ Mam pomysł, z kim mógłbym rozkręcić biznes
- ☐ Wiem, do kogo zwrócić się o pomoc i radę
- ☐ Znam instytucje, które oferują programy wsparcia i doradztwa dla początkujących przedsiębiorców

## Kwestie formalne

- ☐ Wiem, co zrobić, aby zarejestrować działalność gospodarczą
- ☐ Znam obowiązki związane z prowadzeniem działalności gospodarczej
- ☐ Wiem gdzie zwrócić się o pomoc i radę
- ☐ Znam instytucje, które oferują programy wsparcia i doradztwa dla początkujących przedsiębiorców